

Utveckla sälj med Sales Types

Är du egen företagare
eller jobbar du med sälj
och marknadsföring? Vill
du bli bättre på att nå
fram och skapa
förtroende?



Missa inte detta tillfälle att utveckla din förmåga att nå fram till nya kunder! Du får insikter om hur din drivkraft påverkar dig, samt när du löper störst risk att förlora förtroende eller en affär. Du får även konkreta tips för vidare utveckling!

Sales Type Insight jobbar med psykologiska profiler för säljande kommunikation. De visar blinda fläckar, inre drivkrafter och autopilot-beteenden. Profilerna bygger på Enneagrammets nio grundstrategier. Grundaren Maurice Jenkins har under hela sin karriär arbetat inom försäljning och marknadsföring. I rollen som säljchef började han reflektera över hur våra drivkrafter påverkar resultatet. När han började tillämpa utvecklingsmodellen Enneagrammet föll många bitar på plats

Tillsammans med EnneagramCenter håller Maurice en heldagsworkshop om att få kundens förtroende och om att sälja. Det är i din blinda fläck du har störst "läckage" men även där du har störst potential för en *effektiv* utveckling. **Vilken är din blinda fläck?**

När: 30 augusti 09.00-17.00

Var: Blå Vinden, Tomtebogatan 6A, T-bana S:t Eriksplan.

Pris: 3 800 kr + moms per person. Betalas med faktura i förväg.

Anmälan: Sker genom att du mailar till info@enneagramcenter.se senast 13 augusti.



Maurice Jenkins (salestype.se)

Välkommen!



Tina Tornell och Ann Timm